

Best Value metoden - prestasjonsorientert innkjøp

Hva vil kjøpere ha?



**Minimal risiko og fare for
avvik**



Velkommen til kurs med B/B⁺-sertifisering i Best Value metoden!

Inventura har i samarbeid med Best Value Europe gleden av å invitere utvalgte kunder til dette kurset:

Sted: Bergerveien 12, 1375 Billingstad (BetonmastHæhre)

Timeplan 1.-2. mars 2018, en kombinasjon av teori og praksis i hht [sertifiseringskrav](#):

Torsdag 1. mars kl 09.00 – 20.00: Philosophy of IMT and Best Value, incl dinner and fun!

Fredag 2. mars kl 09.00 – 15.00: Interactive BV process learning and practical exercises

- Kurset inkluderer avleggelse av eksamen som gir B⁺-sertifisering i BV-metoden.
- Du må regne 4-20 timers forberedelse for å ha fullt utbytte
- Boken «Best Value Procurement - prestasjonsinnkjøp²» inngår i deltakeravgiften
- Kursspråket er engelsk og det er plass til maks 12 deltakere

Fagressurs: Jan Hutten (A⁺ sertifisert), Best Value Europe (NL)³.

Pris: NOK 10.900,- pr deltaker inkl kursmateriell og servering

Påmelding: eystein.husebye@inventura.no, tlf 9265 7997 innen 25. februar

Velkommen til noen lærerike dager med kursleder som har gjennomført mer enn 60 BVP-prosjekter, hvorav 5 i Norge med en suksessrate pt på 66%. Han har toppskår fra tidligere kurs i Norge. På neste side finner du litt bakgrunnsinformasjon om metoden.

¹ Du mottar B-sertifikat for å delta begge dager. For å få B⁺ sertifikat kreves mer enn 70% korrekte svar i to skriftlige eksamener

² <http://www.rif.no/rif-nettbutikk/anskaffelser/6584-best-value-procurement-prestasjonsinnkjoe/c-24/c-89/p-274>

³ http://www.bestvalueeurope.com/nl/index.php?option=com_content&view=article&id=%20110

Hva er Best value metoden?

Best Value (BV) er en metode for innkjøp og oppdragsstyring (prosjektstyring)⁴. Den er utviklet ved Arizona State University i USA og er benyttet med stor grad av suksess i over 1700 prosjekter over en 20 års periode. Bare i Nederland er den brukt i over 300 prosjekter, og i Norge har bl.a.

oppdragsgivere som Nye veier AS og Omsorgsbygg Oslo KF gode erfaringer med metoden. Nylig utlyste Lånekassen den første BVP-konkurransen i Norge for anskaffelse av IT-tjenester⁵.

BV bidrar til å forenkle, effektivisere og forbedre anskaffelsesprosesser og angir en metode for kontraktsoppfølging som legger stor vekt på leverandørens ekspertise. Den er særlig aktuell for innkjøp der du trenger tilgang til god kompetanse og skal kjøpe inn noe som kan være vanskelig å beskrive. Områder der BV har vært benyttet med stor suksess inkluderer IKT, bygg, infrastruktur, velferdsteknologi/helse, fordi det er kompliserte anskaffelser der metoden ofte vil gi merverdi.

Hensikten med å benytte BV er å sikre en effektiv og målrettet konkurranse som spisses mot leverandørens evne til å se hele oppdraget fra start til mål og bidrar til å redusere risiko. Den legger vekt på å minimere beslutningsprosesser og reduserer dermed transaksjonskostnadene for begge parter. Under utførelse av prosjektet mottar oppdragsgiver konkret og faktabasert dokumentasjon på at leverandørens påstander er pålitelige.

Best Value metoden kjennetegnes ved at:

- Oppdragsgiver offentliggjør budsjett eller maksimumspris
- Prosjektet har tydelige og prioriterte mål og kravspesifikasjonen er kort og funksjonsbasert
- Leverandørene konkurrerer på pris, kompetanse/prestasjon, risikoforståelse og tilbudt ekstra kvalitet
- Det gjennomføres intervju av nøkkelpersonell. Dette evalueres, og blir en del av kontrakten
- Vinneren tas med i en avklaringsperiode der tilbudet detaljeres, før kontrakt signeres
- Målet er å få inn den rette ekspertisen
- Oppdragsgiver er en kvalitetsoppfølger, ikke kvalitetskontrollør

Innholdet i det 6 siders tilbudet som leverandørene bes å levere skal inneholde følgende:

- **Prestasjon:** Dokumentasjon som viser hvorfor de som tilbys er de beste for oppdraget? (2 sider)
- **Prosjektrisiko:** Risiko som påvirker oppdragsgiver og tiltak for å håndtere dette (2 sider)
- **Tilleggsverdi:** Opsjoner/tiltak ut over minimumskrav som gir økt verdi for oppdragsgiver (2 sider)

BV gir gode resultater med bedre tilbud, lavt konfliktnivå og redusert ressursbruk både for oppdragsgiver og leverandør. Eksempel på resultater fra Nederland, Rijkswaterstaat:

- Tilbud 15 % lavere i pris
- Behovet for personell til kontraktsoppfølging redusert med 50 %
- Prosjekttid redusert med 25 %
- Lavt konfliktnivå under gjennomføring

BV-metoden er benyttet bl.a. av Nye veier⁶ og er i tråd med regelverket for offentlige anskaffelser⁷

⁴ <https://www.anskaffelser.no/bygg-anlegg-og-eiendom-bae/temaer-bae/best-value-procurement-bvp>

⁵ <https://www.anbud365.no/lanekassen-it-anskaffelse-bvp-metoden-trolig-forst-norge/>

⁶ <http://www.nyeveier.no/slik-gjor-vi-vare-anskaffelser/>

⁷ <https://www.anskaffelser.no/verktov/juridisk-notat-om-bvp>